

Высокопроизводительная CRM-система

Комплексная автоматизация рабочих мест для руководства и менеджеров — быстрая и экономически эффективная альтернатива тяжёлым корпоративным системам.

ДМИТРИЙ · @AISMILES · 89691230564

Почему не Битрикс24?

Битрикс24	Наша CRM
• Высокая стоимость настройки и поддержки	• Стоимость владения в **20 раз ниже**
• Оплата по часам: от 4 500 ₽/час	• Оплата за фиксированный результат
• Медленный интерфейс	• Высокая скорость интерфейса
• Переплата за токены и лицензии	• Разработка доработок в 3× дешевле

Переход на нашу платформу — это не просто смена инструмента, это принципиально иная экономическая модель сопровождения бизнеса.

Экономика: считаем честно

20×

Экономия на владении

Настройка, поддержка и токены обходятся в 20 раз дешевле аналогичных конфигураций Битрикс24

3×

Дешевле доработки

Час разработки в нашей CRM в три раза дешевле специалиста по Битрикс24

0

Оплата за часы

Только фиксированный результат — никаких счётчиков времени и непредсказуемых счетов



Функциональное ядро «из коробки»



Аналитика звонков и чатов

Сквозная аналитика всех коммуникаций — от первого касания до закрытия сделки.



Система отчётов

Готовые дашборды и гибкие отчёты по ключевым показателям бизнеса в реальном времени.



Умные напоминания

Автоматические уведомления и интерактивные календари для руководителей и менеджеров.



ИИ-ассистент

Прямой доступ к данным CRM через чат на естественном языке — спросите и получите ответ мгновенно.

ИИ прямо в данных вашего бизнеса

ИИ-ассистент встроен в CRM и имеет прямой доступ ко всей базе данных. Задавайте вопросы в обычном чате — без SQL, без разработчика, без ожидания.

«Сколько сделок закрыто в этом месяце?»

Мгновенный ответ с разбивкой по менеджерам и каналам.

«Кто из клиентов не выходил на связь 90 дней?»

Список готов — передаётся прямо в модуль реактивации.

«Какой средний чек по новым клиентам за квартал?»

Развёрнутая аналитика в одно нажатие, без выгрузок в Excel.



Модуль реактивации базы

Что делает робот

- Автоматически «прогревает» клиентскую базу
- Рассылает персонализированные поздравления с праздниками
- Делится новыми кейсами и отзывами компании
- Поддерживает постоянный контакт без участия менеджера

Результат

Клиенты остаются в контакте с брендом на постоянной основе. Лояльность растёт, а менеджеры освобождаются от рутинных касаний и фокусируются на сделках. Реактивация «спящих» клиентов происходит системно и без дополнительных затрат на рекламу.

Робот работает 24/7 — без выходных и человеческого фактора.

План внедрения: 3 этапа

1

Этап 1 — Телефония

Централизуем все потоки входящих и исходящих звонков в новой CRM. Единая история коммуникаций с первого дня.

2

Этап 2 — Текстовые каналы

Подключаем мессенджеры через WAPI и чаты с классифайдов — Авито и других площадок.

3

Этап 3 — Единое рабочее место

Менеджер принимает звонки и ведёт переписку из одного окна браузера. Максимальная эргономика и скорость.

Каждый этап — самостоятельная ценность. Вы начинаете получать результат уже после первого шага, не дожидаясь полного внедрения.



Единое рабочее место менеджера

📞 Звонки

Вся телефония прямо в браузере — история, запись, аналитика.

💬 Мессенджеры

WhatsApp, Telegram и другие каналы в одном окне через WAPI.

🏪 Классифайды

Чаты с Авито и других площадок — без переключения вкладок.

Итого: ключевые преимущества

Стоимость в 20 раз ниже Битрикс24

Экономия на настройке, поддержке и токенах — без потери функциональности.

ИИ с доступом к вашим данным

Задавайте вопросы по бизнесу в чате и получайте мгновенные ответы на естественном языке.

Автоматическая реактивация базы

Робот системно поддерживает отношения с клиентами — без участия менеджеров.

Быстрое внедрение в 3 этапа

Каждый этап приносит измеримый результат ещё до финального запуска системы.



Готовы начать?

Свяжитесь с нами, чтобы обсудить детали внедрения и получить коммерческое предложение под ваши задачи.

Дмитрий

📞 89691230564
✈️ Telegram: **@aismiles**