

Удалённый R&D-департамент: Запуск AI-продуктов по подписке для новых ИП и ООО

Мы берём на себя всю продуктовую и техническую часть — вы получаете готовый поток выручки от своей аудитории новых предпринимателей.

ПАРТНЁРСТВО НОВОГО ФОРМАТА

О чём этот продукт

Для кого и как это работает

Ваша аудитория

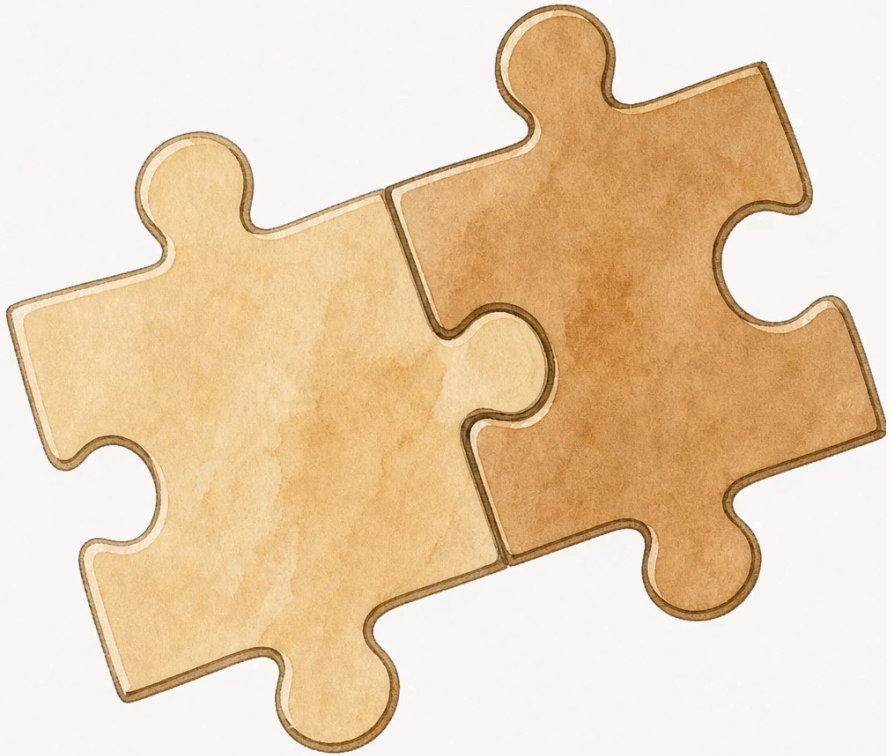
Новые зарегистрированные бизнесы — предприниматели, которые только что открыли ИП или ООО и активно ищут инструменты для старта и роста.

Входящий трафик формируется через банковские каналы лидогенерации — это горячие, квалифицированные заявки с высокой мотивацией.

Формат партнёрства

Мы выступаем как ваш удалённый **Product & Tech департамент на аутсорсе**. Берём на себя разработку, запуск, поддержку и развитие AI-продуктов — вы сосредоточены на трафике и продажах.

- Готовая библиотека из 100+ AI-решений
- Кастомная разработка под вашу нишу
- Полный сервис-менеджмент продуктов



Синергия трафика и технологий

Ваш актив: трафик

Постоянный поток горячих лидов от ведущих банков. Предприниматели, только что открывшие бизнес и готовые платить за инструменты роста — самая ценная аудитория на рынке.

Наш актив: технологии

Готовая продуктовая экосистема на базе AI, команда разработки, опыт запуска подписочных продуктов и полный цикл service management от онбординга до удержания.

Результат: совместная выручка

Монетизация вашей аудитории через подписочные AI-продукты. Вы зарабатываете на каждом пользователе ежемесячно, мы обеспечиваем продукт и сервис.

Базовый уровень

Модуль контента и автопостинга

Инструмент для автоматического привлечения клиентов, который необходим **любому новому бизнесу с первого дня работы**. Закрывает главную боль предпринимателя на старте — отсутствие времени и экспертизы для ведения соцсетей.

Контент-заводы

Автоматическая генерация экспертных статей, видеороликов (Reels, Shorts) и визуальных фото-каруселей под специфику бизнеса клиента. AI создаёт контент, который работает на продажи — без копирайтера и дизайнера.

Умный автопостинг

AI-система сама планирует публикации, выбирает оптимальное время выхода и распределяет контент по социальным сетям и медиа-площадкам — полностью без участия человека.

6 точечных AI-помощников для малого бизнеса

Мы отобрали наиболее востребованные и критически важные инструменты, за которые новые предприниматели готовы платить ежемесячную подписку — они заменяют дорогостоящих специалистов на старте.





Инструмент №1

AI-Маркетолог

Что делает

- Разрабатывает маркетинговую стратегию и позиционирование
- Формулирует УТП (уникальное торговое предложение)
- Составляет контент-планы и пишет рекламные тексты
- Создаёт объявления для Яндекса, VK и Telegram

Ценность для клиента

Полноценная замена маркетолога-фрилансера, который на рынке стоит от 60 000 рублей в месяц. Новый предприниматель получает профессиональный маркетинг с первого дня — без найма и погружения.



Инструмент №2

AI-Анализатор конкурентов

Что делает

- Сканирует сайты, соцсети и отзывы конкурентов в нише клиента
- Выявляет слабые стороны и сильные фишки игроков рынка
- Выдаёт готовые рекомендации по отстройке от конкурентов

Ценность для клиента

Позволяет новому бизнесу **не совершать чужих ошибок на старте**. Предприниматель видит рынок глазами аналитика — без недель исследований и затрат на консалтинг.

Инструмент №3

AI-Ежедневник

Персональный ассистент предпринимателя, который избавляет основателя от операционного хаоса — одной из главных причин провала новых бизнесов.

Функционал

- Расставляет приоритеты задач по срочности и важности
- Напоминает о дедлайнах и встречах
- Планирует день на основе входящих писем и сообщений
- Оптимизирует рабочее время основателя

Инструмент №4

AI-Прослушка звонков и чатов

Система анализа продаж, которая повышает конверсию без ручного прослушивания звонков руководителем отдела продаж.

Функционал

- Интегрируется с телефонией и мессенджерами
- Анализирует диалоги менеджеров с клиентами
- Подсвечивает ошибки и упущенные сделки
- Даёт готовые рекомендации по улучшению скриптов



Инструмент №5

AI-Юрист

Что делает

- Мгновенно генерирует юридически чистые договоры (оказания услуг, NDA, аренды, поставки) под конкретные условия сделки
- Проверяет входящие документы от контрагентов на скрытые риски и невыгодные условия

Ценность для клиента

Безопасность каждой сделки без трат на юридические консультации. **Экономия от 50 000 рублей** на юридическом сопровождении — критично для бизнеса на старте, когда каждый рубль на счету.



Инструмент №6

AI-Генератор КП и презентаций

Что делает

- Автоматически создаёт персонализированные коммерческие предложения под конкретного клиента
- Оформляет визуальные презентации — достаточно ввести базовые вводные
- Весь процесс занимает **не более 2 минут**

Ценность для клиента

Ускоряет цикл сделки и значительно повышает шансы на закрытие продажи. Каждый клиент получает персонализированное предложение — это уже конкурентное преимущество на рынке, где большинство присылает шаблонные КП.

Полный цикл

Сервис-менеджмент и развитие продуктов

Мы не просто передаём программное обеспечение — мы **управляем полным жизненным циклом продуктов** и обеспечиваем их постоянное развитие на основе реальных данных.



Сбор обратной связи

Регулярный CustDev — опросы и глубинные интервью с пользователями для выявления реальных болей и незакрытых потребностей вашей аудитории.



Быстрая адаптация

На основе фидбека оперативно дорабатываем текущие решения и создаём новые продукты силами нашей команды — без задержек и длинных согласований.



Готовый пул решений

Мгновенно подключаем любые инструменты из нашего портфеля — более 100 готовых AI-решений для быстрого тестирования гипотез и расширения продуктовой линейки.

Условия старта

Что нужно для запуска партнёрства

Обеспечительный платёж

От **100 000 рублей в месяц**. Покрывает базовое жизнеобеспечение команды разработки, развёртывание инфраструктуры и кастомизацию продуктов под ваши задачи и аудиторию.

- Фиксированная стоимость позволяет прогнозировать бюджет с первого дня

Поток квалифицированных лидов

От **20 квалифицированных заявок в неделю** — предприниматели, заинтересованные в AI-инструментах для своего бизнеса. Обязательное условие: постоянный ежемесячный прирост объёма трафика.

- Качество лидов важнее количества — горячая аудитория из банковских каналов идеально соответствует требованиям

Дорожная карта партнёрства

Чёткая трёхэтапная стратегия развития от первого лида до стабильной подписочной базы с высоким LTV.



Первые два месяца — интенсивный онбординг и формирование платящей базы. С третьего месяца — фокус на удержании и максимизации дохода с каждого клиента.

Детали этапов

Что происходит на каждом этапе

1

Месяцы 1–2: Набор критической массы

Активная работа с входящим потоком лидов. Проведение презентаций, внедрение AI-продуктов, сбор первой обратной связи. Цель — сформировать устойчивый пул первых продаж и первичную базу платящих пользователей.

2

С 3-го месяца: Удержание и LTV

Когда сформирована критическая масса клиентов, смещаем фокус на Retention. Наша команда занимается глубоким сервис-менеджментом, снижением churn rate и допродажами новых функций из базы 100+ продуктов.

3

Масштабирование: Новые продукты

На основе накопленных данных и CustDev запускаем новые AI-инструменты, адаптированные под реальные запросы вашей аудитории. Продуктовая линейка расширяется — средний чек растёт.

Начнём строить вместе?

У вас есть то, чего не хватает большинству технологических компаний — **прямой доступ к горячей аудитории новых предпринимателей**. У нас есть то, что превращает этот трафик в стабильную подписочную выручку.

100+ готовых AI-продуктов

Библиотека решений для быстрого старта без разработки с нуля

Полный цикл сервиса

От разработки и запуска до удержания клиентов и роста LTV

От 100 000 ₽/мес

Фиксированные условия старта с прозрачной финансовой моделью

Свяжитесь с нами, чтобы обсудить детали и запустить первый пилот уже в этом месяце.

